

Vertragspartner Übersicht

Die Vertragspartner-Übersicht ist die Startseite des Moduls und bietet einen Überblick über alle Ihre Vertragspartner. Sie dient als zentraler Einstiegspunkt, um zu detaillierten Anpassungen zu navigieren, den aktuellen Status zu überwachen und offene Aufgaben zu priorisieren.

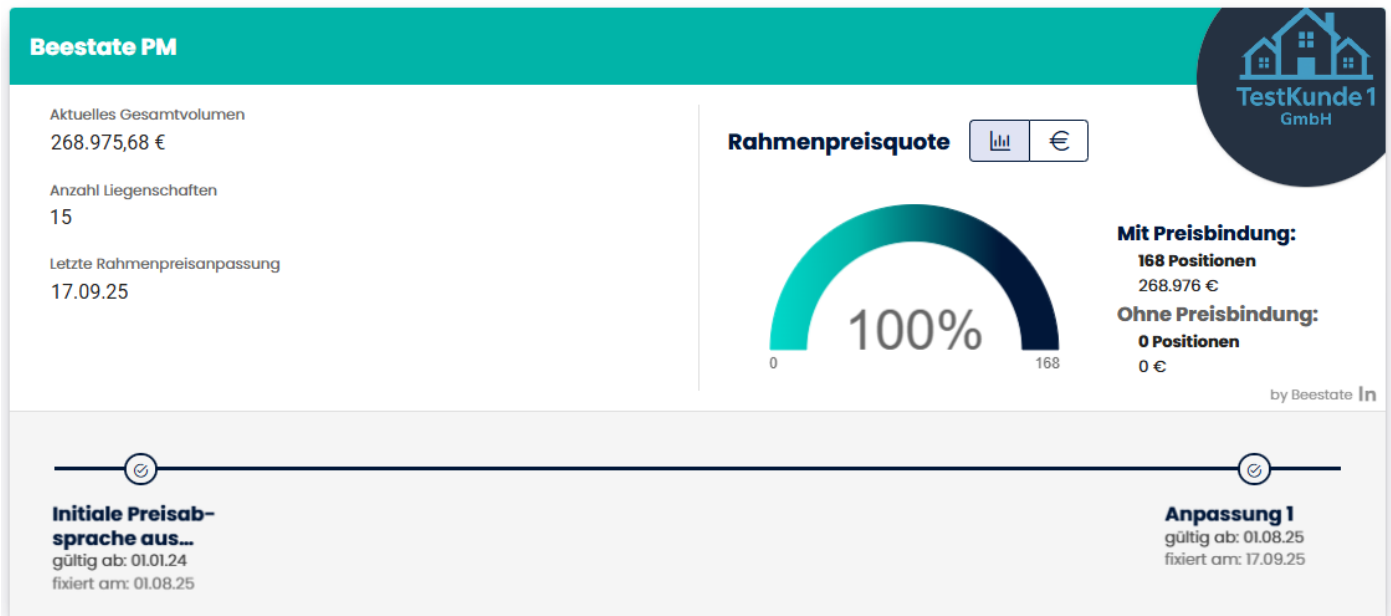
Vertragspartner mit offenen Rahmenpreisanpassungen

Dieser Abschnitt zeigt alle Vertragspartner, bei denen aktuell Rahmenpreisanpassungen in Bearbeitung sind. Diese Anpassungen erfordern Ihre Aufmerksamkeit und sollten priorisiert werden, um Fristen einzuhalten.

Aufbau einer Vertragspartner-Karte (offene Anpassungen)

Jede Karte gibt Ihnen einen schnellen Überblick über den Partner und den Status der Anpassungen:

- **Partnername und Kürzel:** Name des Vertragspartners sowie sein Kürzel (angezeigt in der Karte)
- **Aktuelles Gesamtvolumen:** Das gegenwärtige Gesamtvolumen aller Leistungen auf allen Liegenschaften im Portfolio mit diesem Partner
- **Anzahl Liegenschaften:** Wie viele Liegenschaften Sie mit diesem Vertragspartner bewirtschaften
- **Letzte Rahmenpreisanpassung:** Das Datum der letzten durchgeführten Anpassung
- **Timeline der Anpassung:** Eine grafische Darstellung des Fortschritts von der Ausschreibung über einzelne Anpassungsschritte bis zu den aktuellen Rahmendaten
- **Rahmenpreisquote:** Ein Indikator mit Umschalter, der zwei Ansichten bietet:
 - **Standardansicht (Chart-Icon aktiv):** Zeigt den Anteil der Anzahl der Positionen in Rahmenpreisbindung im Verhältnis zu allen Positionen. Die entsprechenden Positionszahlen werden fett hervorgehoben
 - **EUR-Ansicht (EUR-Icon aktiv):** Zeigt den Anteil der Positionen in Rahmenpreisbindung in Prozent basierend auf dem EUR-Wert. Die entsprechenden Beträge werden fett hervorgehoben



Navigation und Interaktion

- **Klick auf die Karte:** Führt Sie zur Detailansicht des Vertragspartners, wo Sie zwischen verschiedenen Anpassungsvisualisierungen wechseln können (z. B. Preiseingabe, Preisverlauf oder Portfolioauswertung)
- **Timeline interpretieren:** Die Timeline zeigt den gesamten Anpassungsprozess. Sie können nachvollziehen, in welcher Phase sich die Anpassung derzeit befindet
- **Rahmenpreisquote nutzen:** Nutzen Sie diese Information, um zu sehen, ob und in welchem Umfang Ihre Preise in die vereinbarte Rahmenpreisbindung fallen. Positionen, die aus der Rahmenpreisbindung herausfallen werden nicht im Rahmenpreismodul behandelt, sondern müssen im Modul LC angepasst werden

Hinweis

Konzentrieren Sie sich zuerst auf die Vertragspartner mit offenen Anpassungen, um sicherzustellen, dass keine Fristen verpasst werden und der Anpassungsprozess zügig voranschreitet.

Achtung

Positionen, die nicht im Katalog enthalten sind (No-EP-Positionen), müssen separat in Living Contracts angepasst werden. Diese werden nicht in der automatisierten Rahmenpreisanpassung erfasst.

Weitere Vertragspartner

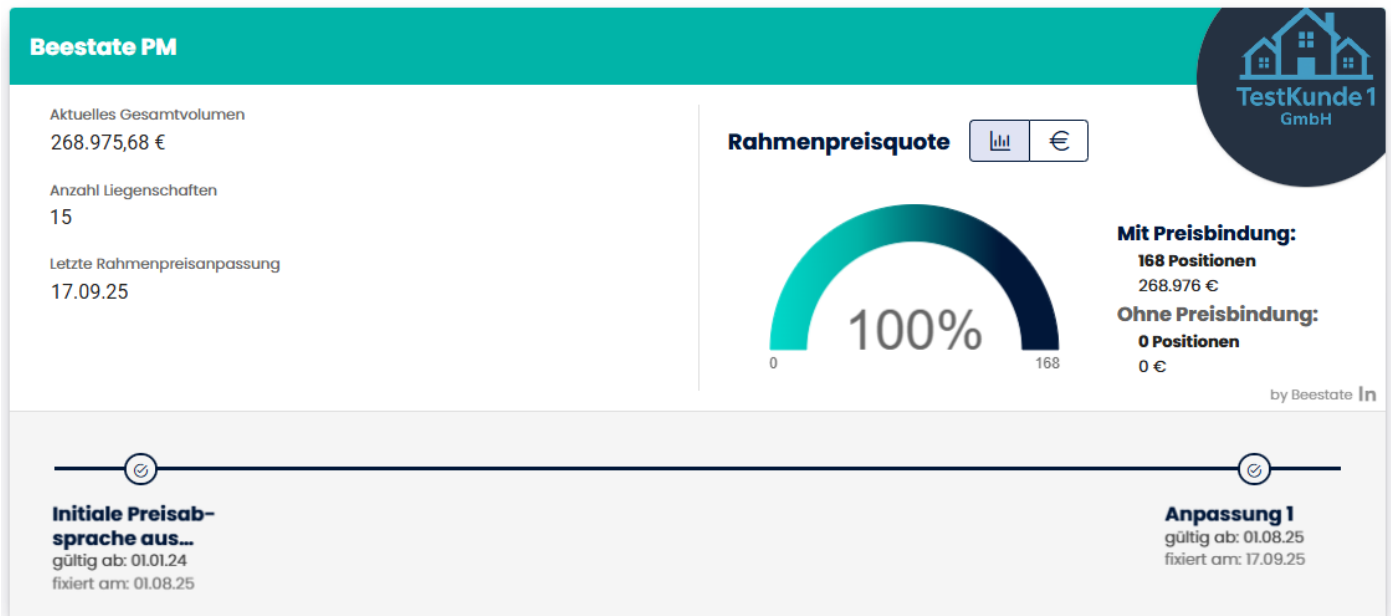
Dieser Abschnitt zeigt Karten aller Vertragspartner, bei denen aktuell keine offenen Rahmenpreisanpassungen aktiv sind. Für diese Partner können Sie die aktuellen Rahmenpreise einsehen und auswerten oder eine Rahmenpreisanpassung anstoßen.

Dies ist Ihr Einstiegspunkt, um eine neue Rahmenpreisanpassung für einen Vertragspartner zu starten. Klicken Sie auf eine Partnerkarte, um zur Detailansicht zu gelangen, wo Sie die aktuellen Rahmenpreise und den historischen Verlauf einsehen oder einen neuen Anpassungsprozess initiieren können.

Aufbau einer Vertragspartner-Karte (weitere Partner)

Jede Karte gibt Ihnen einen Überblick über den Partner und seinen Anpassungsverlauf:

- **Partnername und Kürzel:** Name des Vertragspartners sowie sein Kürzel (angezeigt in der Karte)
- **Aktuelles Gesamtvolumen:** Das gegenwärtige Gesamtvolumen aller Leistungen auf allen Liegenschaften im Portfolio mit diesem Partner
- **Anzahl Liegenschaften:** Wie viele Liegenschaften Sie mit diesem Vertragspartner bewirtschaften
- **Letzte Rahmenpreisanpassung:** Das Datum der letzten durchgeführten Anpassung
- **Timeline der Anpassung:** Eine grafische Darstellung des Fortschritts von der Ausschreibung über einzelne Anpassungsschritte bis zu den aktuellen Rahmendaten
- **Rahmenpreisquote:** Ein Indikator mit Umschalter, der zwei Ansichten bietet:
 - **Standardansicht (Chart-Icon aktiv):** Zeigt den Anteil der Anzahl der Positionen in Rahmenpreisbindung im Verhältnis zu allen Positionen. Die entsprechenden Positionszahlen werden fett hervorgehoben.
 - **EUR-Ansicht (EUR-Icon aktiv):** Zeigt den Anteil der Positionen in Rahmenpreisbindung in Prozent basierend auf dem EUR-Wert. Die entsprechenden Beträge werden fett hervorgehoben.



Navigation und Interaktion

- **Klick auf die Karte:** Führt Sie zur Detailansicht des Vertragspartners, wo Sie zwischen verschiedenen Anpassungsvisualisierungen wechseln können (z. B. Preiseingabe, Preisverlauf oder Portfolioauswertung)
- **Timeline interpretieren:** Die Timeline zeigt den gesamten Anpassungsprozess. Sie können nachvollziehen, in welcher Phase sich die Anpassung derzeit befindet
- **Rahmenpreisquote nutzen:** Nutzen Sie diese Information, um zu sehen, ob und in welchem Umfang Ihre Preise in die vereinbarte Rahmenpreisbindung fallen. Positionen die aus der Rahmenpreisbindung herausfallen werden nicht im Rahmenpreismodul behandelt, sondern müssen im Modul LC angepasst werden

Hinweis

Diese Partnergruppe zeigt den Stand Ihrer längerfristigen Vertragsbeziehungen. Nutzen Sie diese Daten, um vergangene Ereignisse zu prüfen und zukünftige Anpassungen zu planen.

Integration in den Gesamtprozess

Die Vertragspartnerübersicht dient als das zentrale Verwaltungs-Dashboard für alle Ihre Vertragspartner-Beziehungen. Sie ermöglicht es Ihnen, Ihre Anpassungen zu priorisieren, den Status auf einen Blick zu verstehen und bei Bedarf tiefer in die Details zu gehen.

Revision #10

Created 7 November 2025 06:46:01 by Christopher Bauer

Updated 11 November 2025 08:04:07 by Christopher Bauer